Referent



Jan Slanina

Geschäftsinhaber Comes Medicorum Systemischer Management Coach (dvct), Dipl. Vertriebsmanager (Uni-SG-IfM-St. Gallen), Finanzfachwirt (FH)

Jan Slanina ist seit 2000 als selbstständiger Unternehmensberater für Heilberufe tätig. Wesentliche Erfahrungen liegen in den Bereichen konzeptionelles Personal- und Praxismanagement, Personalführung und Kommunikation in komplexen Systemen sowie Betriebswirtschaft in der Zahnarztpraxis.

Durch seine Tätigkeit als Interim-Manager in Zahnarztpraxen ist er seit Jahren auch stark in das Tagesgeschäft seiner Kunden eingebunden und somit ein kompetenter Ansprechpartner für ihre Herausforderungen, die es "anders.richtig" zu meistern gilt.

Mit der von ihm geschaffenen Netzwerkgemeinschaft für Heilberufe empfangen die Praxen eine tolle Dienstleistung, die dem Leistungsversprechen der Unternehmensberatung "Wir sind erst zufrieden, wenn Sie froh sind, dass Sie uns getroffen haben." absolut gerecht wird. Jetzt online anmelden unter:

25 %

Jubiläumsrabatt
auf den Kurspreis bei
Online-Anmeldung*

www.camlog.de/veranstaltungen

* Gültig für Veranstaltungen im Jahr 202

Oder per E-Mail: evelin.hartwich@camlog.com

Auf der Basis der Allgemeinen Geschäftsbedingungen der CAMLOG Vertriebs GmbH, Wimsheim, melde ich mich / melden wir uns zu folgendem Fortbildungskurs an:

□ 06. März 2024, Chemnitz □ 06. November 2024, Chemnitz VDAVOS240015778 VDAVOS240015782
Bitte tragen Sie hier Ihre Camlog Kundennummer ein:
Teilnehmer (Vorname / Name) Weiterer Teilnehmer (Vorname / Name)
E-Mail Einwilligungserklärung Ich bin damit einverstanden, von der CAMLOG Vertriebs GmbH und der CAMLOG Biotechnologies GmbH über Veranstaltungen, Produkte, Dienstleistungen und Kun- denzufriedenheitsbefragungen telefonisch, postalisch, per E-Mail und E-Mail-News- letter kontaktiert zu werden. Diese Einwilligung kann ich jederzeit mit Wirkung für die Zukunft per Fax an +49 (0) 800 9445-000 oder per E-Mail an marketing.de@ camlog.com widerrufen. Ihre Daten werden gemäß der Datenschutzverordnung verarbeitet. Weitere Informationen finden Sie unter www.camlog.de/datenschutz.
Datum / Unterschrift

Absender / Stempel

inden Sie unter www.camlog.de/agb · Ånderungen vorbehalten ·E-1114-FLY-DE:DE-00-112023



Referent

Jan Slanina







Sehr geehrte Damen und Herren,

auch im ärztlichen Bereich hat die Coronapandemie Schwachstellen in Unternehmensführungen sichtbar gemacht. Vieles steht daher auf dem Prüfstand – manches zu Recht.

Zu viele Patienten, Behandlungen unter permanentem Zeitdruck, gestörte Praxisabläufe, unvollständige Dokumentationen und Honorarabrechnungen – unter solchen Bedingungen fühlt sich niemand wohl. Die Arbeitsqualität leidet, Mitarbeiter kündigen und Patienten gehen Ihnen verloren.

Entwickeln Sie durch unsere Denkanstöße individuelle Lösungskonzepte zu Ihren persönlichen Praxisabläufen, Bestellkonzepten und Teamkompetenzen, um zukünftig emotional ruhig und wirtschaftlich sicher weiterarbeiten und entspannt leben zu können.

Unser Referent Jan Slanina ist seit über 20 Jahren als Unternehmensberater und Coach im Heilberufssektor tätig. Er kennt das Innenleben und die Abläufe, aber auch die Schwachstellen in zahnärztlichen und chirurgisch dominanten Praxen genauestens.

Jan Slanina gibt Ihnen wertvolle Hinweise und Anregungen, wie Sie trotz dieser Herausforderungen eine hohe Zufriedenheit für sich und Ihr Praxisteam erreichen können.

Lassen Sie sich diese in hohem Maße praxisrelevante Weiterbildung nicht entgehen.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.

Ihr Camlog Team



Programm

15.00 Uhr Begrüßung und Einführung Jan Slanina

15.15 Uhr Vortrag

Wirtschaftsfaktor Bestellbuch "anders.richtig" planen Jan Slanina

- Zu viele Patienten an Bord trotzdem wirtschaftlich arbeiten?
- Welche Patientensegmente werden bedient oder sollen eigentlich bedient werden?
- Wie kann ich mein Behandlungskonzept überhaupt noch umsetzen?
- Wie stelle ich durch mein Bestellsystem sicher, dass die Wirtschaftlichkeit meiner Praxis gewahrt bleibt?
- Welche personellen Schlüsselressourcen sichern den Erfolg unserer Praxis?
- Haben unsere Werte einen Einfluss auf unsere Kommunikation, wie wirken sie auf das Praxisteam, die Patienten und auf die Praxisabläufe?
- Was erwarten unsere Patienten, was erwartet mein Personal?
- Wie können wir einen realistischen und umsetzbaren Handlungsplan für die Zukunft erstellen?

Im Anschluss laden wir Sie zum fachlichen Austausch bei einem gemeinsamen Imbiss ein.



Informationen

Veranstaltungsort

COMES MEDICORUM Ludwigstraße 20 09113 Chemnitz www.comes-medicorum.de

Termine

Mittwoch, 06. März 2024, 15.00–18.00 Uhr Mittwoch, 06. November 2024, 15.00–18.00 Uhr

Teilnehmer

Max. 16, mind. 8 Personen Bitte melden Sie sich frühzeitig an.

Kurspreis

€ 99,– (zzgl. MwSt.) pro Person (inkl. Verpflegung) Die Rechnung über den Kurspreis erhalten Sie ca. 3 Wochen vor der Veranstaltung.

Als Assistenzarzt/Assistenzärztin erhalten Sie einen Nachlass von 50 % auf den Kurspreis.

Bei Fragen zur Anmeldung wenden Sie sich bitte an

CAMLOG Vertriebs GmbH Evelin Hartwich Tel. 07044 9445-613 evelin.hartwich@camlog.com Maybachstraße 5 71299 Wimsheim

Die Veranstaltung entspricht den Leitsätzen und Empfehlungen der Kassenzahnärztlichen Bundesvereinigung (KZBV) vom 01.01.2006 einschließlich der Punktebewertungsempfehlung des Beirates Fortbildung der BZÄK und DGZMK.