

Referenten



Dr. Michael Kann

Zahnarzt, Betriebswirt der Zahnmedizin

Dr. Michael Kann studierte Zahnmedizin in Frankfurt/Main. 2012 promovierte er mit magna cum laude zum Thema „e-Learning in der Zahnmedizinischen Lehre“. 2011 war er Preisträger der Hertie-Stiftung und des hessischen Wirtschaftsministeriums für besondere Verdienste um die Hochschullehre.

2013 bildete sich Dr. Kann zum Betriebswirt der Zahnmedizin weiter. 2017 folgte die Weiterbildung Curriculum Kieferorthopädie bei Prof. Sander in Frankfurt/Main.

Dr. Kann hat sich 2017 in eigener Praxis in Wiesbaden niedergelassen, 2018 gründete er die Kann MVZ GmbH. 2022 eröffnete er einen zweiten Standort in Mainz. Er ist Gründer und Geschäftsführer der straight KFO GmbH in Partnerschaft mit der Bluedenta GmbH.

Seit 2013 hält Dr. Kann regelmäßige Fachvorträge; Fachartikel schreibt er über Bleaching und Alignertherapie.



Christian Henrici

OPTI health consulting GmbH

Diplom-Kaufmann Christian Henrici ist seit 2006 Gründer und Geschäftsführer der OPTI health consulting GmbH, die mittlerweile gut 3.500 Zahnarztpraxen in Deutschland beraten hat.

Christian Henrici entwickelt dentale Projekte mit dem Ziel, Zahnärzte dabei zu unterstützen, ihre Patienten in ein besseres und nachhaltigeres Leben zu helfen. Er ist Lehrbeauftragter und Referent für Controlling, Personal und Businessplanung. Als Autor verlegte der Quintessenz-Verlag sein Bestsellerbuch „Wer braucht schon gutes Personal? – Erfolgreich führen in der Zahnarztpraxis“. Christian Henrici schreibt Fachbeiträge zu den Themen Betriebswirtschaft, Organisation und Führung & Personal in der Zahnarztpraxis. Wöchentlich hören ihm mehr als 10.000 Zahnärztinnen und Zahnärzte bei seinem „Praxisflüsterer“-Podcast zu.



Michael Ludwig

Berater, Mitglied im Senat der Wirtschaft Deutschland und Europa

Michael Ludwig gründete 1999 gemeinsam mit Dr. Axel Kirsch und zwei weiteren Partnern die Firma ALTATEC/CAMLOG. Von 2004 bis Ende 2019 war er Geschäftsführer der CAMLOG Vertriebs GmbH und Mitglied der Gesamtgeschäftsleitung von Camlog. Während dieser Zeit entwickelte er das Unternehmen vom kleinen Start-up zu einem der Marktführer in der D-A-CH-Region und trug maßgeblich zum Erfolg des CAMLOG® Implantatsystems bei.

Er kennt die Herausforderungen im Dentalmarkt und hat ein Gespür dafür entwickelt, sich auf die richtigen Themen zu fokussieren und das Unternehmen darauf auszurichten. Seit 2020 ist er als Berater der Global Dental Surgical Group von Henry Schein tätig.

Im März 2019 wurde Michael Ludwig als Mitglied in den Senat der Wirtschaft Deutschland und Europa berufen.

Jetzt online anmelden unter:

www.camlog.de/va12306

10%
Rabatt

auf den Kurspreis bei
Online-Anmeldung

Oder per E-Mail: sabine.wagner@camlog.com

Auf der Basis der Allgemeinen Geschäftsbedingungen der CAMLOG Vertriebs GmbH, Wimsheim, melde ich mich / melden wir uns zu folgendem Fortbildungskurs an:

04. November 2022, Köln
VDAVWE220012306

Bitte tragen Sie hier Ihre Camlog Kundennummer ein:

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

Teilnehmer (Vorname / Name)

E-Mail

Einwilligungserklärung

Ich bin damit einverstanden, von der CAMLOG Vertriebs GmbH und der CAMLOG Biotechnologies GmbH über Veranstaltungen, Produkte, Dienstleistungen und Kundenzufriedenheitsbefragungen telefonisch, postalisch, per E-Mail und E-Mail-Newsletter kontaktiert zu werden. Diese Einwilligung kann ich jederzeit mit Wirkung für die Zukunft per Fax an +49 (0) 800 9445-000 oder per E-Mail an marketing.de@camlog.com widerrufen. Ihre Daten werden gemäß der Datenschutzverordnung verarbeitet. Weitere Informationen finden Sie unter www.camlog.de/datenschutz.

Datum / Unterschrift

Weiterer Teilnehmer (Vorname / Name)

--

Absender / Stempel



Die AGB finden Sie unter www.camlog.de/agb. Änderungen vorbehalten - E-0713-FLY-DE-DE-00-062022

CAMLOG BUSINESS CLUB Personal und Mitarbeiterführung

Vorträge für Praxisinhaber und -führungskräfte
04. November 2022, Köln

4
Punkte

Referenten

Dr. Michael Kann
Christian Henrici
Michael Ludwig

In Kooperation mit:



a perfect fit

camlog



Sehr geehrte Damen und Herren,

als Zahnarzt oder Zahnärztin beherrschen Sie Ihr Handwerk – doch das allein reicht nicht, um dauerhaft erfolgreich zu sein. Ein wesentlicher Erfolgsfaktor ist Ihr Team. Deswegen widmen wir uns bei diesem CAMLOG BUSINESS CLUB intensiv den Themen Personal und Mitarbeiterführung.

Sie werden drei gestandene Persönlichkeiten und deren Erfolgskonzepte kennenlernen. Beim gemeinsamen Abendessen können Sie sich zudem mit den Referenten austauschen und an Ihrem Netzwerk knüpfen. Wen werden Sie treffen?

Für **Michael Ludwig** sind hoch motivierte Beschäftigte der Schlüssel zum Erfolg. Er ist Mitgründer von Camlog und war viele Jahre in der Geschäftsführung der Camlog Gruppe. Er berichtet von seinen Erfahrungen und wie er es geschafft hat, gute Mitarbeiter zu finden, zu entwickeln und zu halten.

Bei **Christian Henrici** geht es um die beeinflussbaren Steuerungsfaktoren des Praxisinhabers oder der Praxisinhaberin. Welche makroökonomischen, welche praxiszentrierten Einflussfaktoren wirken wie? Wie lässt sich die Praxis von morgen in eine erfolgreiche Zukunft steuern?

Dr. Michael Kann setzt auf neueste Technik und gut ausgebildetes Personal – doch wie dieses finden und halten? Sie erfahren von ihm, warum wertschätzender Umgang und ein ehrliches Lob zur richtigen Zeit so wichtig sind. Zudem hat er gelernt, Talente zu erkennen, zu entwickeln und diese individuell zu fördern.

Gehen Sie das große und wichtige Thema Personal aktiv an und besuchen Sie diese inspirierende Fortbildung. Sie werden jede Menge Denkanstöße und Tipps von unseren Referenten bekommen.

Ihr Camlog Team



Programm

15.00 Uhr
Begrüßung und Einführung

15.15 Uhr
Vortrag
Die veränderten Rahmenbedingungen im Arbeitsmarkt und das neue Rollenverständnis der Mitarbeitenden
Michael Ludwig

- Veränderte Erwartungen an den Arbeitgeber
- Employer Branding als Bestandteil der Unternehmensstrategie
- Der positive Effekt einer guten Unternehmenskultur

15.45 Uhr
Vortrag
Beeinflussbare Steuerungsfaktoren des Praxisinhabers
Christian Henrici

- Unveränderbare „Nimm's hin“-Einflussfaktoren
- Praxiszentrierte Einflussfaktoren
- Umsteuern auf die Praxis der Zukunft

17.15 Uhr Pause

17.45 Uhr
Vortrag
Beispiele für Personalentwicklung aus der betrieblichen Praxis
Dr. Michael Kann

- Gutes Personal finden und binden
- Vorstellungsgespräche und Probezeiten richtig nutzen
- Lob – der unterschätzte Bonus
- Fordern und fördern – Talente erkennen
- Entwicklung durch optimal vorbereitete Personal- und Teamgespräche
- Unvermeidbare Trennungen: so schmerz- und risikoarm wie möglich
- Herausforderung Personalmangel? Neue Wege gehen!

18.45 Uhr
Diskussion und Fragen

19.00 Uhr
Exklusives Abendessen
Tauschen Sie sich beim gemeinsamen Abendessen mit Kollegen, Referenten und einem der Camlog Geschäftsführer aus.



Informationen

Veranstaltungsort

Hyatt Regency Köln
Kennedy-Ufer 2 A
50679 Köln

Termin

Freitag, 04. November 2022, 15.00–19.00 Uhr
Im Anschluss exklusives Abendessen

Teilnehmer

Max. 30 Personen
Bitte melden Sie sich frühzeitig an.

Kurspreis

€ 199,- (zzgl. MwSt.) pro Person
€ 299,- (zzgl. MwSt.) pro Team
(Praxisinhaber und -führungskraft)
Der Kurspreis beinhaltet die Verpflegung während der Veranstaltung sowie das Abendessen. Die Rechnung erhalten Sie ca. 3 Wochen vor der Veranstaltung.

Hotelempfehlung

Im Hotel Hyatt Regency Köln haben wir für Sie unter dem Stichwort „CAMLOG BUSINESS CLUB“ ein Zimmerkontingent reserviert. Bitte buchen Sie direkt und beachten Sie, dass die Option nach dem 04. Oktober 2022 ausläuft. Ab diesem Zeitpunkt kann keine Garantie mehr auf Verfügbarkeit und Preis gegeben werden.

Hyatt Regency Köln
Kennedy-Ufer 2 A
50679 Köln
Tel. +49 221 8281 234
€ 190,- inkl. MwSt. und Frühstück im Einzelzimmer
Bitte begleichen Sie die Kosten für Ihren Aufenthalt direkt vor Ort.

Bei Fragen zur Anmeldung wenden Sie sich bitte an

CAMLOG Vertriebs GmbH
Sabine Wagner
Tel. 07044 9445-654
sabine.wagner@camlog.com
Maybachstraße 5
71299 Wimsheim